

Differenze tra un Venditore di liste ed un List Broker

Cosa racconta sulla lista	
Venditore	List Broker
<ul style="list-style-type: none">• pro• pro• pro• pro	<ul style="list-style-type: none">• pro• contro• pro• contro

Cosa Vi propone	
Venditore	List Broker
Una sola alternativa: la sua lista.	Diverse alternative fra loro cumulabili

Come vive un azione di direct marketing	
Venditore	List Broker
Cercare di arrivare prima della concorrenza e usare le leve del prezzo e delle promesse di risultati.	<ul style="list-style-type: none">✓ Testare.✓ Analizzare i risultati.✓ Tener d'occhio la reputation.✓ Visione a 360 gradi delle azioni di reclutamento.✓ Far crescere il cliente.